

小売り・外食の人手不足

賃上げの流れが小売りや外食業界にも大きな影響を及ぼしている。経済の至る所で賃上げが進んでいる中では、賃上げの程度で見劣りする企業は労働者が確保できなくなる。そこで労働者を確保するためにも、大幅な賃上げが必要となる。人手不足は一時的な現象ではなく、構造的な問題である。高齢化がさらに進む一方で、少子化によって若者の労働力が縮小して、労働力不足は将来的にさらに厳しいことになると見てくる。

人手不足の中で企業が生き残るために、賃上げを実現できる程度に労



伊藤元重の

エコノウォッチ

働の付加価値生産性を上げることが必要となる。ただ、小売業や外食産業のような業界で、客単価を上げるように付加価値を高めることは容易なことではない。結局のところ、多くの企業にとって省人化をどこまで進めていけるのかが鍵となる。

米国的小売業を見てみると省人化が徹底している。客の立場から見ればサービスが悪いと見えることでも、人件費の負担を考えると納得できる。米国のような競争的な社会では、人件費を抑えるようなビジネスモデルでないと生き残れない。それに比べて、日本では人

件費がかさむよつたビジネス形態が多く存続している。様々な調査研究でも、日本のサービス業の生産性が欧米に比べて劣るという結果が報告されている。なぜ日本でサービス産業の生産性が低いのか、理由はいくつも考

えられるが、深刻な人手不足と賃上げの圧力がそうした状況を一掃するところになるだろう。省人化に成功した企業のみが生き残ることになる。

足元での動きを見る限り、業績が好調な企業は、本格的な省人化に取り組んでいる。ユニクロの店舗の光景はその典型だ。商品にICタグを付けることで、顧客にストレスを感じさせることなくレジの効率化を実現させて

いる。扱う商品が全て自社製品であり、多数の店舗で限定された商品を大きくロットで販売すると業態の特徴がICタグの利用を可能にしている。しかし、半分間違っている。コンビニの店頭でも省人化の動きが顕著だ。人手不足が深刻な影響を及ぼしてきたコンビニにとって、省人化を実現できるかどうかは存亡に関わる問題であった。デジタル技術を活用した徹底した革新によってどこまで省人化を進めていくのかが、コンビニの競争力を決めることになる。

人手に頼ってきた小売業や外食産業だからこそ、省人化をどこまで進められるのかが鍵になる。

（東京大学名誉教授）